FH-NextGen
Effizient. Modern. Stark.

Vertrieb, der Ergebnisse liefert.

Vertriebslösungen für Energie- und Telekommunikationsanbieter – und Gewerbetarife für Betriebe. Persönlich, transparent, aus der Region Lüneburg.

UNSER ANGEBOT

Vertriebslösungen

Für Anbieter, die in einem Gebiet oder einer Zielgruppe mehr Abschlüsse erzielen wollen.

- Aufbau & Führung von Vertriebsteams
- B2B- und B2C-Leadgenerierung
- Gebiets- und Zielgruppenplanung
- Projektsteuerung & Reporting

Gewerbetarife

Für Läden, Praxen, Werkstätten und Betriebe mit mehreren Standorten.

- Analyse der aktuellen Verträge
- Strom, Gas, Internet & Mobilfunk
- Vergleich passender Konditionen
- Wechsel & Fristen übernehmen wir

SO LÄUFT EIN PROJEKT AB

01
Erstgespräch
Ziele, Produkte, Gebiet und Zeitrahmen klären.

02
Konzept
Zielgruppe, Vorgehen, Teamgröße und Kennzahlen.

03
Start
Team zusammenstellen, schulen und im Gebiet starten.

04
Reporting
Regelmäßige Auswertungen und Optimierung.

ERFAHRUNG

10 Jahre
Erfahrung in Energie & Telekommunikation

100–120
B2B-Leads pro Monat[1]

Vor Ort
Lüneburg, Hamburg & Niedersachsen

Aktuelle Vertriebspartnerschaften: EWE · Energrün · Energiespardienst24 · 1&1 · Telekom · congstar
Weitere Projekterfahrung: Vodafone · PŸUR · DNS:NET · LEONET

[1] Erfahrungswert aus einem laufenden Energie-Vertriebsprojekt. Ergebnisse hängen von Gebiet, Zielgruppe und Projektbedingungen ab.



Frank Heinen
Inhaber & Vertriebsleitung
Tel. 0155 66272428 · kontakt@fh-nextgen.de · www.fh-nextgen.de